

Folosind o metodă modernă de învățare
Acceleractiv[®]
este cea mai
economică soluție
de training!

Programe oferite de Accelera[®]
Académie Accor Services
România

Dezvoltarea Managerială! Creșterea Vânzărilor!

SUBIECTE DE TRAINING OFERITE:

- Creșterea eficienței manageriale
- Dezvoltarea și motivarea echipei
- Creșterea performanțelor în vânzări
- Key Account Management și Loializarea Clienților
- Vânzarea prin telefon (Telesales)

- 78%
buget alocat

- 75%
timp petrecut în
sală

Cuprins:

1. Cui se adresează programele Acceleractiv[®]?
2. Subiectele de training - Descriere
 - Creșterea eficienței manageriale
 - Dezvoltarea și motivarea echipei
 - Creșterea performanțelor în vânzări
 - Key Account Management și Loializarea Clienților
 - Vânzarea prin telefon
3. Prețul programelor
4. Accelera[®] - Académie Accor Services

"Training high-level, modern și original, profesioniști adevărați și ospitalitate - toate acestea le-am găsit la Accelera."

TEODOR
BRD Finance



Cui i se adreseaz programele Acceleractiv[®] ?

Uneori situația economică impune luarea unor măsuri antagoniste de genul: *Să reducem bugetul!* concomitent cu *Să creștem performanțele profesionale!*

Acceleractiv[®] este o metodă de dezvoltare profesională concepută exact pentru astfel de situații: buget redus și nevoie crescută de training!

Buget
redus!

1. **Comaniilor mari** care au restrâns bugetul de pregătire

Programele de tip **Acceleractiv[®]** se adresează companiilor care au aplicat reduceri de buget pentru anul 2009 dar care, prin natura activității sau a situației economice, au totuși nevoie să crească performanțele profesionale ale membrilor echipei mai ales în domeniile managementului și vânzărilor.

Timp
prețios!

2. **Individual** - Managerilor și Reprezentanților de vânzări foarte ocupați

În egală măsură, programele se adresează managerilor și reprezentanților de vânzări care nu pot, prin natura muncii lor, să lipsească 3-4 zile de la serviciu pentru a urma un program clasic de training.

Eficiență!

3. **Comaniilor cu număr mic de salariați**

Și, nu în ultimul rând, programele se adresează companiilor cu un număr mic de salariați, care nu pot forma o grupă clasică de training (peste 10 persoane) dar care totuși doresc un program de pregătire adaptat perfect nevoilor echipei.

Subiectele programelor de training

Management **Acceleractiv**[®]

Programele sunt destinate managerilor care conduc echipe mici și medii

Acceleractiv[®] oferă cele mai importante traininguri pentru manageri:

Cre terea eficien ei manageriale

Bazat pe cercetarea procedurilor de lucru a *4% cei mai eficienți manageri*, acest program oferă participanților cele mai eficiente soluții pentru a-și crește eficiența personală și profesională.

1. Psihologia eficienței
2. Legile eficienței
3. Acțiunile manageriale profitabile
4. Uneltele eficienței manageriale
5. Planificare și Organizare
6. Time Management

Motivarea și Dezvoltarea echipei

Cel mai mare progres îl obținem atunci când investim timp, energie și știință în echipa pe care o conducem. Creșterea motivației și a cunoștințelor echipei ne aduce un real progres.

1. Psihologia motivării echipei
2. Motivarea non-financiară
3. Dezvoltarea profesională a echipei
4. Uneltele manageriale pentru dezvoltarea echipei
5. Controlul asupra echipei
6. Leadership esențial

Eficiență
managerială

2 programe
manageriale

Motivare și
Decizie

Subiectele programelor de training (cont.)

Vânzări **Acceleractiv**[®]

Programele sunt destinate reprezentanților de vânzări, KAM, și Responsabililor Zonali care lucrează în business to business.

Acceleractiv[®] oferă cele mai importante traininguri pentru reprezentanții de vânzări:

Vânzarea eficient
<p>Programul este bazat pe cercetarea practicilor de succes a peste 1.000 de reprezentanți de vânzări din România.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Psihologia vânzării 2. Pașii vânzării eficiente 3. Uneltele vânzătorului eficient 4. Atitudinea vânzătorului de succes 5. Tehnici de finalizare
Key Account Management i Loializarea Clientilor
<p>Pentru a trece cu succes peste o perioadă de criză, cea mai importantă acțiune este păstrarea și apărarea portofoliului de clienți</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Strategia de KAM 2. Segmentarea portofoliului 3. Apărarea portofoliului 4. Dezvoltarea portofoliului
Vânzările prin telefon (Telesales)
<p>Pentru că timpul și bugetul, atât al comerciantului cât și al clientului, sunt din ce în ce mai prețioase, vânzarea prin telefon va fi din ce în ce mai utilizată.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Psihologia vânzării prin telefon 2. Pașii vânzării prin telefon 3. Folosirea eficientă a telefonului 4. Tehnici de finalizare prin telefon



Pre ul programelor Acceleractiv[®]

Cea mai economică formulă de a avea un program de training la nivel de academie de corporație și cu rezultate foarte rapide:

73% economie de timp i 78% economie de bani

Pre ul:

Programele de tip **Acceleractiv[®]** au următorul preț:

149 Euro (+tva)/persoană pentru echipe de 5 sau mai multe persoane care urmează același program.

159 Euro(+tva)/persoană pentru echipe mai mici de 5 persoane sau pentru înscrieri individuale.

OPORTUNITATE!

25% reducere
pentru înscrierile din luna
februarie 2009

Pre ul include:

- interviul pentru adaptarea programului
- pachetul cu documentația de training (CD)
- coaching telefonic sau e-mail
- seminarul (2-4 ore)
- examen e-mail și diplomă

Cererea de înscriere se face

- prin e-mail la office@accelera.ro
- prin telefon la 0743 009 569

În urma cererii de înscriere, un consultant Accelera[®] vă va contacta și vă va răspunde la toate întrebările. Dacă în urma răspunsurilor constatați că **Acceleractiv[®]** este cea mai eficientă și economică formulă de a vă crește rezultatele, trecem la "treabă".

În primii 3 ani de activitate, peste **6.000** de manageri și salariați din aproximativ 200 de companii au urmat programele **Accelera[®]** de training!

Echipa Acceleractiv[®]

Un program administrat la cel mai înalt nivel profesional!



Director program:

Ovidiu Atanasiu

37 ani - Psiholog

16 ani de experiență în afaceri
8 ani de experiență în dezvoltarea
resurselor umane

Membru al Académie Accor Services
Formator Certificat
Evaluator de competențe profesionale
Business NLP Practitioner
Certificat Master FireWalking

Alegeți un trainer cu peste 10 ani de experiență în afaceri!

Toți trainerii Accelera:

- au peste 10 ani de experiență în afaceri
- sunt certificați CNFPA
- sunt specializați pe anumite domenii de activitate

OPORTUNITATE!

25% reducere
pentru înscrierile din luna
februarie 2009

"Există traininguri
la care mergi pentru că ai fost trimisă de către companie
și traininguri la care participi activ cu plăcere, emoție și
dorință neîncetată de a deveni mai bună, de a te
cunoaște mai bine pe tine și pe cei asemeni ție.
Cel din urmă se materializează
datorită echipei Accelera."

ADINA
BRD Finance

Înscriere:

tel:
0744 009 569

e-mail:
office@accelera.ro

